

توافق الإرادتين

السنة الثانية حقوق
مصادر الالتزام



الأستاذ: بلال بوغازي

مفتاح المصطلحات



مدخل القاموس



مختصر



مرجع بيблиوغرافي



مرجع عام

قائمة المحتويات

5	وحدة
7	مقدمة
9	I-تمرين :تمرين مكتسبات قبلية
11	II-الايجاب
11.....	أ. أنواع الإيجاب.....
12.....	1. الإيجاب العادي.....
12.....	2. الإيجاب الملزم.....
12.....	ب. سقوط الإيجاب.....
12.....	1. الإيجاب العادي غير الملزم.....
12.....	2. الإيجاب الملزم المقترن بمدة.....
13.....	ب. تمرين.....
15	III-القبول:
15.....	أ. مفهوم القبول.....
15.....	ب. أحكامه.....
15.....	ب. تمرين.....
17	IV-اقتران الإيجاب بالقبول
17.....	أ. التعاقد بين حاضرين.....
17.....	ب. التعاقد بين غائبين.....
18.....	1. نظرية إعلان القبول.....
18.....	2. نظرية تصدير القبول.....
18.....	3. نظرية استلام القبول.....
18.....	4. نظرية العلم بالقبول.....
18.....	5. موقف المشرع الجزائري من هذه النظريات.....

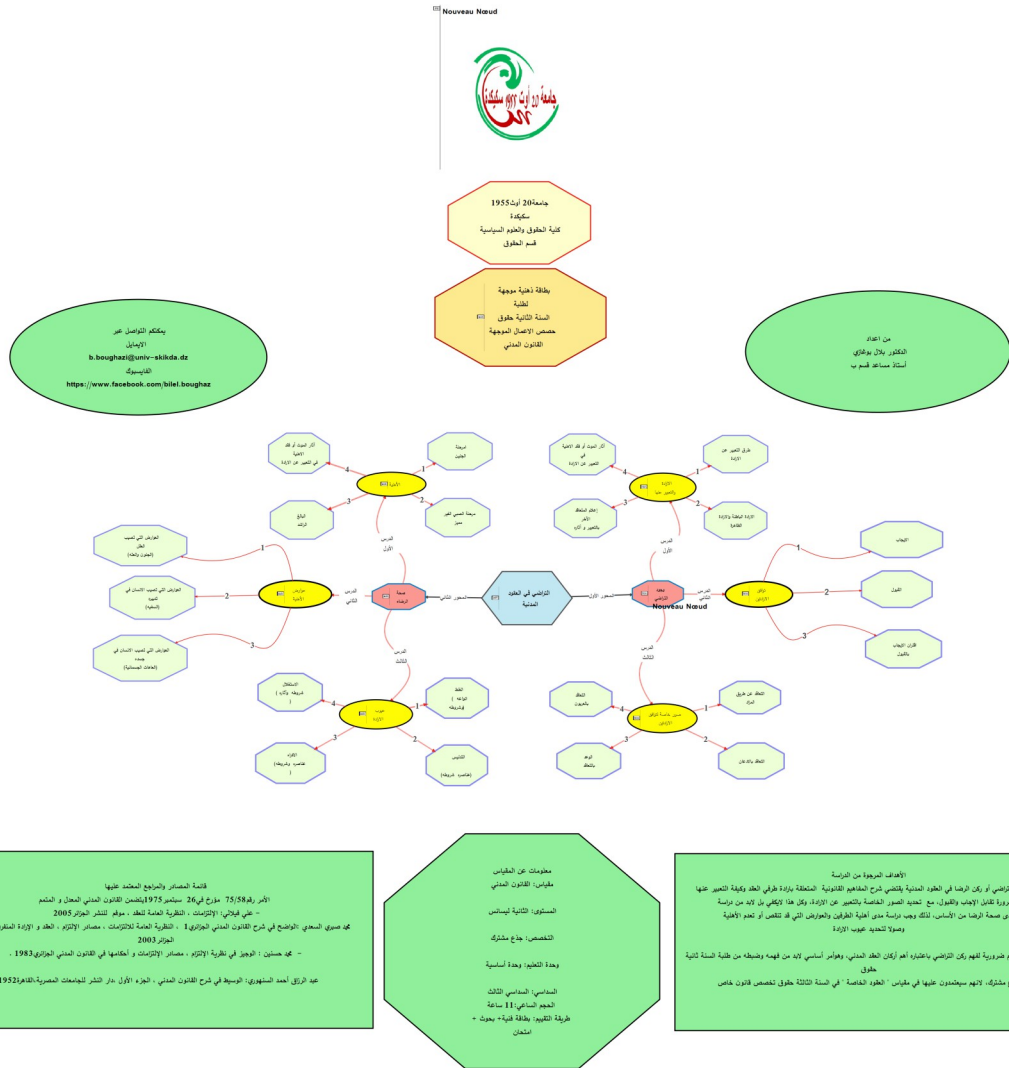
19	پ. تمرين.....
21	V-تمرين :تمرين الخروج (النهائي)
23	خاتمة
25	حل التمارين
27	مراجع
29	قائمة المراجع
31	اعتماد الموارد

وحدة

عند الانتهاء من دراسة هذه المادة:

- تمكن الطلبة من تمييز المفاهيم القانونية المتعلقة بتكوين العقد وبالأخص ما تعلق بالإرادة لأنها أساس انعقاد العقود وتجسيد حقيقي لفكرة مبدأ سلطان الإرادة.
- كما تمكنهم من تمييز طرق الإفصاح عن الإرادة الكامنة في النفس البشرية والتعبير عنها بصور مختلفة في الواقع للتواصل بين المتعاقدين وهذا ما يعرف بطرق أو أساليب التعبير عن الإرادة.
- ليصل الطلبة في الأخير لاستخدام وتطبيق شامل للمفاهيم القانونية الضرورية لهذا المقياس ، والتي سيعتمدون عليها في مقياس " العقود الخاصة " في السنة الثالثة حقوق تخصص قانون خاص.

مقدمة



التراضي في العقود المدنية

انطلاقاً من الدرس السابق وجدنا ان العقد هو نتيجة لتوافق إرادتين أو أكثر وتوجه هذه الإرادة نحو خلق أثر قانوني، وأكدنا أيضاً أن العقد، ليكون صحيحاً، يجب أن يحتوي على الأقل إرادتين: إرادة موجبة وإرادة قابلة للقبول، هذه الإرادة المعبّر عنها هي التي يتم التركيز عليها، وعليه يجب أن تتطابق وتتوافق إرادة كلا المتعاقدين حتى يُعتبر العقد ساري المفعول.

وبناء على نص المادة 59 من القانون المدني الجزائري يتضح أن شرط توافق الإرادتين يُعتبر أساسياً لصحة العقد، حيث أن المشرع لم يقتصر على تبادل التعبيرات لإكمال العقد، بل أكد على أهمية تطابق الإرادتين. وبشكل عام، يتم تحقيق التوافق وتطابق الإرادة خلال مراحل عديدة تبدأ من صدور الإيجاب والقبول وصولاً إلى افتراض القبول بالإيجاب. ومن ثم، تُعد هذه المسألة أحد الجوانب التي يسعى المشرع لمعالجتها من خلال ثلاثة نقاط أساسية.

https://drive.google.com/file/d/10BD-02LnJK_oYObUtP19RqsYP9Cs2liA/view?usp=sharing

شرح للدرس

<https://drive.google.com/file/d/1Xd1MG76SGZIUgEuvmh189iyDMXT4o9cK/view?usp=sharing>
درس تطابق الإرادتين (pdf)

المكتسبات القبلية:

يجب على الطالب أن يكون ملما بالمبادئ الأساسية للقانون ومزودا بمعارف كافية حول نظريتي القانون والحق التي درسها في السنة الأولى حقوق، تؤهله لاستيعاب مواد القانون لاسيما النظرية العامة للعقد (نظرية الالتزامات)، وان يكون متفتحا من اجل اكتساب معارف جديدة مكتملة ومستجدة لا سيما في مجال العلوم القانونية.
عند الرجوع بالذاكرة لمحتوى مقياس نظرية الحق نجد أننا تطرقنا لرابطة الدائنية والتي تعد رابطة قانونية بين شخصين تخول احدهما الدائن بمطالبة الطرف الثاني الذي هو المدين بمجموعة من الالتزامات المنبثقة عن العقد الذي يجمعهما، وحتى نأخذ بهذه المطالبة لابد إن يتوفر هذا الالتزام القانوني على مجموعة من الشروط المحددة في إحكام القانون المدني.

تمرين : تمرين مكتسبات قبلية

[25 ص 1 حل رقم]

اذكر باختصار أنواع الحقوق الشخصية للدائن على المدين

الايجاب



11

أنواع الإيجاب

12

سقوط الإيجاب

13

تمرين

هو العرض أو البيان الصريح الذي يصدر من شخص وبعير فيه عن إرادته بشكل قاطع لإبرام عقد معين، وإذا ما اقترن هذا العرض بقبول مطابق له، ينعقد العقد وفقاً للمواد 54 و 59 من القانون المدني الجزائري. وعادةً ما يتم إبرام العقد في العديد من الحالات عندما يُوجّه أحد الطرفين دعوة مباشرة، أو حتى عندما يتم نشر إعلان عام يعلن فيه عن البضائع عبر الصحف أو في واجهات المحلات. ومع ذلك، يجب التنبيه إلى أن الدعوة للتفاوض وحدها لا تُعتبر إيجاباً، على الرغم من أنها تشكل فعلاً مادياً [محمد بن السايح].



شروط الإيجاب

آ. أنواع الإيجاب

في القانون المدني، يُعرف الإيجاب (العرض) بأنه الإرادة التي يبدئها أحد الطرف لإبرام عقد مع الطرف الآخر. تعد أنواع الإيجاب من الجوانب الأساسية في تكوين العقود والتي تحدد حقوق والتزامات الأطراف، لذلك

نتطرق لأنواع الإيجاب من خلال ما يلي:

1. الإيجاب العادي:

الأصل في الإيجاب هو الإيجاب العادي، حيث يمكن للموجب أن يعدل عنه قبل أن يصل إلى علم الموجه إليه أو قبل أن يصدر قبول من الجهة المستقبلية.

2. الإيجاب الملزم:

ولكن في بعض الحالات، يأتي الإيجاب ملزمًا حيث لا يجوز للموجب التراجع عنه، حتى لو لم يرد عليه قبول، وذلك عندما يكون الإيجاب مرتبطاً بمدة محددة أو أجل معين للقابل للرد عن الإيجاب. هذا ما أكدته المادة 63 من القانون المدني الجزائري، ورد: "إذا عين أجل للقبول التزم الموجب بالبقاء إيجابه إلى انقضاء هذا الأجل وقد يستخلص الأجل من ظروف الحال أو من طبيعة المعاملة". وبناءً على ذلك، إذا صدر إيجاب بشكل واضح ونهائي يتضمن طبيعة العقد وكافة شروطه، ينتج عنه صحة العقد وقوته، بشرط أن يتزامن معه قبول مطابق. في هذه الحالة، ينعقد العقد ويبقى الإيجاب ساري المفعول ولا يسقط. وإذا سقط الإيجاب، فإنه يصبح غير صالح لأن يقترب به قبول، وإذا صدر قبول بعد سقوط الإيجاب فإن العقد لا ينعقد. [محمد صبري السعدي]

ب. سقوط الإيجاب

في القانون المدني، يُشير "سقوط الإيجاب" إلى حدوث نهاية أو انتهاء عرض (الإيجاب)، مما يؤدي إلى عدم وجود عرض ملزم بين الأطراف، يعتبر سقوط الإيجاب من الأمور المهمة التي تؤثر على صحة العقد وقوانين العروض والقبول، هناك عدة حالات يمكن أن يحدث فيها سقوط الإيجاب: لذا فسقوط الإيجاب يمكن أن يحدث في حالتين رئيسيتين، وهما الإيجاب العادي غير الملزم والإيجاب الملزم المقترن بمدة [محمد صبري السعدي]:

1. الإيجاب العادي غير الملزم:

انقضاء المجلس العقدي:
يحدث سقوط الإيجاب العادي إذا انفصل المجلس العقدي قبل أن يقترب بالإيجاب قبول.
رجوع الموجب عن الإيجاب:
يسقط الإيجاب العادي إذا رجع الموجب عنه قبل أن يقترب به قبول من الجهة المستقبلية.
رفضه من الجهة المستقبلية:
إذا رفض الإيجاب من الجهة المستقبلية، يسقط الإيجاب.
إذا صدر قبول بعد سقوط الإيجاب، يُعتبر القبول هو إيجاب جديد يُوجه إلى من أرسل الإيجاب الأول، وإذا قبله فإن العقد ينعقد بينهما.

2. الإيجاب الملزم المقترن بمدة:

إذا رفضه من الجهة المستقبلية:
إذا رفض الإيجاب الملزم من الجهة المستقبلية، يسقط الإيجاب الملزم.
حالة انتهاء المدة المحددة:
يسقط الإيجاب الملزم المقترن بمدة إذا انتهت المدة المحددة له دون أن يقترب به قبول من الجهة المستقبلية.
في حالات الإيجاب الملزم، إذا قامت الجهة المستقبلية بتعديل في طبيعة الإيجاب أو شروطه، فإن ذلك يُعتبر إيجاباً جديداً يُوجه إلى من أرسل الإيجاب الأصلي.

ب. تمرين

[25 ص 2 حل رقم]

ما هي الجملة التي تتماشى وتعريف الإيجاب في القانون المدني؟

قبول العرض المقدم بشكل صريح ومباشر	<input type="radio"/>
رفض العرض المقدم بشكل صريح ومباشر	<input type="radio"/>
الانتظار لفترة زمنية معينة قبل قبول العرض	<input type="radio"/>
تقديم عروض بديلة بعد رفض العرض الأول	<input type="radio"/>

القبول:



15	مفهوم القبول
15	أحكامه
15	تمرين

لا يكفي وجود تعبير عن الإرادة في صورة إيجاب فقط دون أن يقابله قبول مطابق في كل الشروط المحددة من طرف الموجب، هنا فقط يمكننا القول بأن العقد ينعقد لتطابق الإيجاب والقبول، فالقبول هو عنصر أساسي في عملية تكوين العقود في القانون المدني، حيث يُعتبر الرد على العرض المقدم من الطرف الآخر، يمثل القبول تأكيدًا من الطرف الثاني على استعداده للموافقة على شروط العرض والالتزام بها، مما يجعل العقد ملزمًا قانونيًا بين الأطراف.

أ. مفهوم القبول

هو التعبير البات عن إرادة الطرف الذي وجه إليه الإيجاب، فهو الإرادة الثانية في العقد إذ لا ينعقد العقد إلا 3 باتفاق إرادتين وعلى هذا الأساس فإن لصحة القبول يستلزم توفر شروط لإحداث أثر قانون.

ب. أحكامه

المبدأ الأساسي في القبول هو أن يكون متطابقًا مع الإيجاب دون أي تغيير في المضمون أو الشروط، فإذا كان القبول يحتوي على أي تعديل أو تغيير، فإنه لا يُعتبر قبولًا بل إيجابًا جديدًا يتطلب قبولًا من الطرف الآخر ليتم العقد. على سبيل المثال، إذا قدم شخص عرضًا لبيع سيارته من طراز بيجو لعام 2014 بمبلغ مليون دينار، ووافق الشخص الثاني على الشراء بشرط أن يكون سعر البيع تسعمائة ألف دينار، فإن هذا الرد لا يُعتبر قبولًا لأنه يحتوي على تعديل في الإيجاب، وبالتالي لا يقوم العقد، يُعتبر الرد هنا إيجابًا جديدًا وفقًا للمادة 66 من القانون المدني الجزائري التي تنص على أن " " .
لذا، يكون وجود قبول يتطابق مع الإيجاب ضروريًا لقيام العقد، وليس كافيًا أن يكون القبول مقترنًا بالإيجاب، بل يجب أن يكون متطابقًا معه في المضمون. [سعدي عبد الحليم]

ب. تمرين

[25 ص 3 حل رقم]

ما هي النظرية التي تحدد أن العقد يتم في المكان والزمان الذي يصدر فيه القبول؟

القبول:

	نظرية تصدير القبول	<input type="radio"/>
	نظرية استلام القبول	<input type="radio"/>
	نظرية إعلان القبول	<input type="radio"/>
	نظرية العلم بالقبول	<input type="radio"/>

اقتران الإيجاب بالقبول

IV

17	التعاقد بين حاضرين
17	التعاقد بين غائبين
19	تمرين

لا يكتمل العقد إلا بتوافر القبول المتطابق تمامًا مع الإيجاب، حيث يجب أن يأتي القبول بشكل يتوافق في جميع النقاط مع الإيجاب حتى لو كانت ثانوية، وأي تعديل أو تغيير في القبول يُعتبر رفضًا للإيجاب مما يؤدي إلى سقوطه، وفي حالة ورود تعديل في القبول، يُعتبر هذا القبول إيجابًا جديدًا يتطلب قبولًا متطابقًا معه من طرف الشخص الذي قدم الإيجاب الأول، وذلك لانعقاد العقد.

يجب أن يتوافق القبول مع الإيجاب في جميع الجوانب التي تتضمنها العقد، بما في ذلك طبيعته والمسائل الجوهرية والثانوية التي تشملها الاتفاقية.

ويمكن أن يتم اقتران القبول بالإيجاب بين شخصين في مجلس واحد، حيث يجتمعان للتفاوض والتوقيع على العقد، ويُعرف هذا بالتعاقد بين الحاضرين، أو يمكن أن يكون اقتران القبول بالإيجاب بين شخصين لا يجتمعان مجلس واحد، وهذا يُعرف بالتعاقد بين الغائبين، حيث يتم التواصل والمفاوضة عبر وسائل الاتصال عن بُعد دون الحضور الشخصي.

أ. التعاقد بين حاضرين

التعاقد بين حاضرين ويطلق عليه التعاقد داخل مجلس العقد بين الحاضرين عندما يجتمع العاقدان في مكان واحد، حيث يكونان على اتصال مباشر ولا تكون هناك فترة زمنية تفصل بين صدور القبول وعلم الموجب به، والأصل هو أن يكون العقد حقيقيًا ومباشرًا، سواء تم التعاقد بالتواجد الشخصي أو بوسائل الاتصال عن بعد مثل الهاتف.

لذا، يُعتبر التعاقد بالتليفون (مجلس العقد الحكمي) عقدًا حقيقيًا ومباشرًا، بمعنى أنه يجوز عندما يتم الاتصال بين العاقدين عبر الهاتف ويتم فيه التفاوض والتوافق على شروط العقد. وفي هذه الحالة، يجب أن يكون الاتصال بينهما مباشرًا ولا يكون هناك تأخير كبير بين صدور القبول وعلم الموجب به. باختصار، العقد بالتليفون يمكن أن يكون حقيقيًا وملزمًا إذا تم التوافق والاتفاق بشكل مباشر وبدون تأخير كبير بين صدور القبول وعلم الموجب به. [مجدي فتحي]

ب. التعاقد بين غائبين

في حالة عدم وجود طرفي العقد بمجلس واحد يجمع بين الموجب والقابل، يمكن أن تتم طرق التعاقد بينهما عبر المراسلات البريدية، أو بواسطة برقية، أو عن طريق شخص ينقل الإيجاب للقابل والقبول للموجب. في هذه الحالة، يأخذ إبرام وقيام العقد شوطًا زمنيًا ومكانيًا متعددًا حتى يتطابق القبول بالإيجاب، وبناءً على ذلك، يطرح السؤال حول زمان ومكان انعقاد العقد، وهذه المسألة لها آثارها القانونية المهمة، خاصة فيما يتعلق بتاريخ بداية سريان العقد والقانون المنطبق والجهة القضائية المختصة في حالة وجود

نزاع بين الطرفين.

هناك أربعة نظريات تتعلق بتحديد مكان وزمان انعقاد العقد تناولها كما يلي: [محمد صبري السعدي]

1. نظرية إعلان القبول:

يرون أن العقد يكون في المكان والزمان الذي يصدر فيه القبول، وهذا يعطي السرعة للمعاملات. يُعيب عليهم خروجهم عن القواعد العامة، حيث يجب أن يكون هناك علم من المتعاقدين بالإيجاب والقبول، أو يتم تطابق الإرادتين.

2. نظرية تصدير القبول:

يضيف أصحاب هذه النظرية شرطاً آخر، وهو تصدير القبول بشكل كامل. بموجب هذا، إذا أعلن القابل قبوله وثم تصديره للموجب عبر رسالة أو برقية يستلمها الموجب، يعتبر العقد قد تم في المكان والزمان الذي استلم فيه الموجب القبول.

3. نظرية استلام القبول:

وفقاً لهذه النظرية، لا يكفي إعلان وتصدير القبول لانعقاد العقد، بل يجب أن يستلم الموجب القبول. استلام الرسالة أو البرقية يعتبر دليلاً على المعرفة بالقبول، ويتم العقد في المكان والزمان الذي يستلم فيه الموجب القبول.

4. نظرية العلم بالقبول:

يرى مؤيدو هذه النظرية أن العلم الحقيقي يصعب إثباته، لذا يعتبرون الوصول قرينة على المعرفة بالقبول. بل لا بد من إن يطلع من وجهت له الرسالة بقبول القابل، فيرون أنه لا يكفي فقط وصول القبول بل لابد من العلم به .

5. موقف المشرع الجزائري من هذه النظريات:

انطلاقاً من نص المادة 67 من القانون المدني الجزائري "يعتبر التعاقد بين الغائبين قد تم في المكان والزمان الذين يعلم فيهما الموجب بالقبول ما لم يوجد اتفاق أو نص يقضي بغير ذلك، ويفترض أن الموجب قد علم بالقبول في المكان والزمان الذين وصل فيهما القبول". نجد أن المشرع الجزائري أخذ على غرار أغلب التشريعات بنظرية العلم بالقبول، وهذا ما يتماشى حتى مع نص المادة 61 من نفس القانون الذي تنص: "ينتج التعبير عن الإرادة أثره في الوقت الذي يتصل فيه بعلم من وجه إليه ويعتبر وصول التعبير قرينة على العلم به ما لم يرقم الدليل على عكس ذلك". تحديد زمان ومكان إبرام العقد يعد أمراً قانونياً ذا أهمية بالغة، حيث يساعد في تحديد تاريخ بداية سريان العقد والقانون الذي ينطبق عليه، كما يساعد في فهم التداعيات القانونية للعقد، وخاصة في حالات الإعسار أو الإفلاس، حيث لا تسري التصرفات التي تبرم بعد ذلك. ومن جهة أخرى، فإن تحديد مكان العقد يكون ذا أهمية خاصة في حالات التعاقد بالمراسلة، حيث يحدد المحكمة المختصة التي ستنظر في أي نزاعات قد تنشأ عن العقد

التعاقد بين غائبين			
نظرية العلم بالقبول	نظرية استلام القبول	نظرية تصدير القبول	نظرية إعلان القبول
لا بد من أن يطلع من وجهت له الرسالة بقبول القابل، لا يكفي وصول القبول بل لابد من العلم به فيرون أنه لا يكفي فقط وصول القبول بل لابد من العلم به.	يرون أنه لا يكفي إعلان وتصدير القبول لانعقاد العقد، بل يجب أن يستلم الموجب القبول وبالتالي لحضه الاستلام هي دليل على انعقاده.	يرون أن انعقاد العقد يكون في المكان والزمان الذي تم فيه ارسال القبول دون شرط الاطلاع عليه من الموجب.	يرون أن انعقاد العقد يكون في المكان والزمان الذي يصدر فيه القبول
موقف المشرع الجزائري			
<p>نجد أن المشرع الجزائري أخذ على غرار أغلب التشريعات بنظرية العلم بالقبول، وهذا ما يتماشى حتى مع نص المادة 61 من نفس القانون الذي تنص: "ينتج التعبير عن الإرادة أثره في الوقت الذي يتصل فيه بعلم من وجه إليه ويعتبر وصول التعبير قرينة على العلم به ما لم يقم الدليل على عكس ذلك".</p> <p>تحديد زمان ومكان إبرام العقد يعد أمرًا قانونيًا ذا أهمية بالغة، حيث يساعد في تحديد تاريخ بداية سريان العقد والقانون الذي ينطبق عليه، كما يساعد في فهم التداعيات القانونية للعقد، وخاصة في حالات الإعسار أو الإفلاس، حيث لا تسري التصرفات التي تبرم بعد ذلك.</p>			

جدول لشرح فكرة التعاقد بين غائبين

ب. تمرين

[26 ص 4 حل رقم]

ما هو مفهوم اقتران الإيجاب بالقبول في القانون المدني؟

- اتفاق الأطراف على شروط العقد دون التوافق في جميع النقاط
- تطابق القبول مع الإيجاب في جميع النقاط بشكل ثانوي وأساسي
- ج. توافق الطرفين على العقد دون مراعاة تفاصيل الإيجاب والقبول
- الرفض المباشر للإيجاب بدون أي تغيير في القبول

تمرين : تمرين الخروج) (النهائي

v

قضية

في 06/01/2024 عرض سعيد على عمر أن يبيعه سيارته من نوع 207 بمبلغ 80 مليون سنتيم وذلك قبل 30/01/2024.

- في 10/01/2024 بعث عمر إلى سعيد يقترح عليه شراء نفس السيارة بمبلغ 70 مليون سنتيم، وبعد يومين من ذلك بعث عمر برسالة ثانية إلى سعيد يعلن من خلالها شراء السيارة بمبلغ 80 مليون سنتيم.

- في 18/01/2024 توفى سعيد ووصلت الرسالة الأولى وعلم بها ورثة سعيد.

- في 20/01/2024، وصلت الرسالة الثانية وعلم بها الورثة في 22/01/2024.

المطلوب :

- على ضوء ما درست، حدد طبيعة هذا التعاقد، ثم بين الحكم لو كنت قاضي النزاع ؟

- هل يختلف الأمر بالنسبة لك لو ثبت لديك بأن العلم بالرسالة الثانية قد تم قبل العلم بالرسالة الأولى ؟

خاتمة

في الختام، يُعتبر درس الإيجاب والقبول في القانون المدني من الدروس الأساسية التي تشكل أساس فهم كيفية تكوين العقود وصحتها. من خلال الإيجاب، يُعبر أحد الأطراف عن إرادته بالتعاقد، بينما يمثل القبول رد الطرف الآخر على هذه الإرادة وموافقته على الشروط المقدمة.

يظهر درس الإيجاب والقبول أهمية التواصل الفعال بين الأطراف، حيث يجب أن يكون العرض واضحًا وصريحًا، والقبول ملتزمًا بشروط العرض بدقة. فهم القواعد والمبادئ التي تحكم هذه العملية يحد من حدوث الخلافات والنزاعات، ويضمن سير العمليات التعاقدية بسلاسة ونزاهة.

يُظهر هذا الدرس أيضًا أن القانون المدني يحمل مبادئ مهمة تحكم عملية تكوين العقود، مثل حرية الإرادة ووضوح العروض والقبول. كما يُظهر أن القانون يحمي الأطراف ضد أي إجبار أو تهديد أو استغلال في هذه العملية. من الضروري أن يكون الإيجاب والقبول مبنيين على إرادة حرة وصافية، دون تهديد أو إجبار، حيث يعكسان مبدأ التنازل الحر والواعي. وبمجرد تأكيد القبول بالشكل الصحيح، يتم تكوين العقد ويصبح ملزمًا للأطراف المعنية ويُطبق عليه القانون.

لذا، يعتبر فهم درس الإيجاب والقبول في القانون المدني أساسيًا لأي شخص يرغب في الانخراط في عمليات تعاقدية، سواء كان ذلك في المجال العملي أو الشخصي، إن احترام وتطبيق هذه المبادئ يسهم في بناء علاقات تعاقدية قائمة على النزاهة والثقة بين الأطراف، وتقليل حدوث النزاعات والمشاكل القانونية.

حل التمارين

< 1 (ص 9)

-الالتزام بعمل، الالتزام بالامتناع عن عمل، الالتزام بإعطاء شيء
في حالة الفشل في الإجابة على السؤال السابق المرجو مراجعة الدرس التالي:
https://drive.google.com/file/d/1LXnRYXmIBZ_cBStbxLj7rTLZJo3ANIYA/view?usp=sharing
محاضرات في مقياس نظرية الحق

< 2 (ص 13)

- | | |
|---|----------------------------------|
| قبول العرض المقدم بشكل صريح ومباشر | <input type="radio"/> |
| رفض العرض المقدم بشكل صريح ومباشر | <input type="radio"/> |
| الانتظار لفترة زمنية معينة قبل قبول العرض | <input type="radio"/> |
| تقديم عروض بديلة بعد رفض العرض الأول | <input checked="" type="radio"/> |

< 3 (ص 15)

- | | |
|---------------------|----------------------------------|
| نظرية تصدير القبول | <input checked="" type="radio"/> |
| نظرية استلام القبول | <input type="radio"/> |
| نظرية إعلان القبول | <input type="radio"/> |
| نظرية العلم بالقبول | <input type="radio"/> |

< 4 (ص 19)

اتفاق الأطراف على شروط العقد دون التوافق في جميع النقاط	<input checked="" type="radio"/>
تطابق القبول مع الإيجاب في جميع النقاط بشكل ثانوي وأساسي	<input type="radio"/>
ج. توافق الطرفين على العقد دون مراعاة تفاصيل الإيجاب والقبول	<input type="radio"/>
الرفض المباشر للإيجاب بدون أي تغيير في القبول	<input type="radio"/>

مراجع

[القانون المدني] الأمر رقم 75/58 المؤرخ في 26/09/1975 المعدل والمتمم المتضمن القانون المدني.

[سعدي عبد الحليم] سعدي عبد الحليم، النظرية العامة للعقد (01-02)، مطبوعة موجهة لطلبة السنة الأولى ماستر، تخصص قانون خاص معمق، كلية الحقوق، جامعة الإخوة منتوري - قسنطينة 01-السنة الجامعية: 2021-2022.

[مجدي فتحي] مجدي فتحي، محاضرات في مقياس الالتزامات، موجهة لطلبة السنة الثانية حقوق، كلية الحقوق، جامعة زيان عشور الجلفة، السنة الدراسية 2009-2010.

[محمد بن السايح] محمد بن السايح، التراضي كمكون أساسي للعقد بين الفقه الاسلامي وبعض القوانين المدنية، مقال منشور بمجلة الدراسات الاسلامية المجلد 4 عدد 6 .

[محمد صبري السعدي] محمد صبري السعدي: الواضح في شرح القانون المدني الجزائري، ج 1، دار الهدى، عين مليلة، 2019.

قائمة المراجع

- [سعدي عبد الحليم] سعدي عبد الحليم، النظرية العامة للعقد (01-02)، مطبوعة موجهة لطلبة السنة الأولى ماستر، تخصص قانون خاص معمق، كلية الحقوق، جامعة الإخوة منتوري - قسنطينة 01-السنة الجامعية: 2021-2022، ص 41 .
- [مجدي فتحي] مجدي فتحي، محاضرات في مقياس الالتزامات ، موجهة لطلبة السنة الثانية حقوق ، كلية الحقوق، جامعة زيان عشور الجلفة، السنة الدراسية 2009-2010، ص 358.
- [محمد بن السايح] محمد بن السايح، التراضي كمكون أساسي للعقد بين الفقه الاسلامي وبعض القوانين المدنية ، مقال منشور بمجلة الدراسات الاسلامية المجلد 4 عدد 6 ص ص 249-250.
- [محمد صبري السعدي] محمد صبري السعدي، الواضح في شرح القانون المدني الجزائري، ج 1، دار الهدى، عين مليلة، 2019، ص 105.
- [محمد صبري السعدي] محمد صبري السعدي: الواضح في شرح القانون المدني الجزائري، مرجع سابق ص-ص 113، 114، 115.

اعتماد الموارد

التراضي في العقود المدنية7 صفحة

<http://creativecommons.org/licenses/publicdomain/2.0/fr>, الدكتور بوغازي بلال

شرح للدرس7 صفحة

<http://creativecommons.org/licenses/publicdomain/2.0/fr>, الدكتور بوغازي بلال